

Ingénieur Commercial Energie Bâtiment (H/F)

Ingénieur de l'énergie et du bâtiment, ALTEREA accompagne ses clients à travers une démarche raisonnée, dans tous leurs projets de réhabilitation, de construction et d'optimisation, en leur garantissant des résultats performants, durables et mesurables.

Afin de répondre au mieux aux attentes de ses clients, ALTEREA est organisée en 3 pôles :

- Un pôle Assistance à Maitrise d'Ouvrage et Conseil.
- Un pôle Maîtrise d'Œuvre.
- Un pôle Ingénierie Environnementale.

Dans le cadre de notre fort développement, nous recherchons un Ingénieur Commercial Energie Bâtiment H/F.

Poste et missions :

Votre mission consiste à promouvoir et vendre les prestations de service, de conseil et d'ingénierie de la société dans le domaine de la performance énergétique et environnementale des bâtiments, auprès des bailleurs sociaux, des collectivités locales et des acteurs du tertiaire privé et public. Vous développez et animez la relation avec vos clients à travers l'élaboration des offres commerciales tout en vous appuyant sur un réseau de prescripteurs et d'institutionnels.

Spécialiste du domaine, vous êtes garant(e) de la précision et de la qualité des dossiers que vous produisez en vue de la signature des contrats :

- Vous identifiez les prospects et les clients à développer et mettez en œuvre les actions commerciales adaptées.
- Vous identifiez les consultations correspondant à l'expertise de l'entreprise.
- Vous réalisez les offres commerciales et vous les soutenez auprès du client.
- Vous participez au lancement des missions par les équipes opérationnelles.
- Vous vous tenez informé(e) de la bonne réalisation des missions et de la satisfaction du client dans l'optique de sa fidélisation.
- Vous représentez l'entreprise lors de manifestations professionnelles (salons, conférences...).
- Vous assurez la promotion des prestations auprès des réseaux de prescripteurs et d'institutionnels et valorisez notre sens du service et notre expertise technique.
- Vous accompagnez l'évolution de l'offre de l'entreprise sur ses marchés en participant au développement de nouveaux segments et de nouvelles prestations.

Profil :

Titulaire d'un diplôme d'ingénieur, de commerce, ou d'architecture, vous avez acquis une expérience dans la vente de prestations de service dans le domaine de l'ingénierie (énergie, bâtiment ou environnement) ou dans le domaine de la construction.

Votre expertise technique, sur des missions d'audit énergétique, d'assistance à maîtrise d'ouvrage, d'études techniques ou de maîtrise d'œuvre, vous sera indispensable pour identifier les besoins clients et pour promouvoir nos prestations.

Votre maîtrise des marchés publics et notamment du secteur de l'Habitat Social serait un plus.



Vos qualités d'organisation et de rigueur, associées à une aisance relationnelle et rédactionnelle, font de vous un(e) interlocuteur (interlocutrice) privilégié(e), tant au sein de notre équipe que pour vos clients.

Contrat :

CDI, forfait 218 jours.

Localisation :

Poste basé à Bordeaux avec une mobilité en Aquitaine et dans les régions limitrophes principalement.

Transmission des candidatures :

- CV, lettre de motivation, prétentions et éventuellement lettre de recommandation à adresser par email à l'adresse recrutement@alterea.fr
- A l'attention de Ralitsa BONEVA, Chargée de Ressources Humaines, sous les références : INT/ICHB